

¿CÓMO ELABORAR MI PLAN DE NEGOCIO?

Un buen plan de negocio te ayuda a ordenar ideas, tomar decisiones con claridad y proyectar el crecimiento de tu emprendimiento. Aquí te dejamos los pasos esenciales:

01



ANÁLISIS DEL ENTORNO

Identifica tendencias del mercado, la necesidad que vas a cubrir, tu público objetivo y la competencia.

02



DEFINICIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO

Especifica sus características, beneficios y tu propuesta de valor diferencial.

03



ESTUDIO DE MERCADO

Analiza a tus clientes, el tamaño del mercado y el panorama competitivo.

04



PLAN DE MARKETING

Define precios, canales de venta y estrategias de promoción para posicionar tu negocio.

05



PLAN DE OPERACIONES

Organiza tus procesos, recursos humanos, materiales y tecnología necesarios para operar.

06



PLAN FINANCIERO

Proyecta ingresos, costos, gastos e inversión inicial.

07



PLAN DE IMPLEMENTACIÓN

Establece un cronograma, responsables y tiempos para ejecutar tu estrategia.

08



EVALUACIÓN Y CONTROL

Define indicadores y ajustes que permitan mejorar resultados continuamente.